

Estágio em Vendas

PRINCIPAIS ATIVIDADES:

- Cadastro e follow-up de pedidos;
- Atualização e cadastro de carteira de clientes;
- Pesquisas de clientes via Internet;
- Atualização de CRM.

NECESSÁRIO:

- Cursando Engenharia de Materiais ou correlatas, Tecnólogo em Mecânica ou Administração;
- Possuir disponibilidade para estagiar de segunda a sexta-feira no período diurno;
- Ter fácil acesso a região da Vila Liviero - SP ou proximidades;
- Desejável conhecimento Pacote Office nível intermediário;
- Experiência em vendas B2B será um diferencial.

Oportunidade de estágio (período diurno), bolsa auxílio conforme ano da faculdade. Benefícios: Dentista e Restaurante na Empresa, Vale Transporte ou utilização do estacionamento e Seguro de Vida.

Possui todos os requisitos? Envie seu currículo atualizado e a previsão de término da graduação para: rh@samot.com.br até o dia 06/02/2023. Após esta data, os currículos não serão avaliados.

